



Pré-requis

Bac STMG,
Bac d'enseignement
général,
Bac Professionnel
tertiaire.



Profil

Aimer le contact avec les
clients et le challenge, forte
capacité d'écoute, sens des
responsabilités, aimer le
travail en équipe.



Débouchés

Chef de rayon, Vendeur en
magasin, Représentant
Commercial, Poursuites
d'étude en licence
professionnelle.

*"Après une année en Fac , je
décide de me réorienter en BTS
MCO, qu'en pensez-vous ?"*

*"Je souhaite travailler en
immobilier, dois-je faire un BTS
Immo ou un BTS MCO ?"*

**Tu as des questions ?
Les experts de notre équipe
sont là pour
te guider et t'accompagner
dans ta réflexion !**



**Une porte
vers l'emploi**

**FORMATION
EN ALTERNANCE**

Contrat en apprentissage
ou de professionnalisation



Nous te formerons pour les missions que tu devras réaliser dans ton entreprise :

- Participer au développement du chiffre d'affaires,
- Gérer la relation clients,
- Gérer et adapter l'offre,
- Proposer et organiser des animations commerciales,
- Réaliser de la veille informationnelle
- Participer au management de l'équipe.

Forme ton avenir !

Rejoins-nous

Un rythme de formation adapté à l'acquisition des compétences requises :

2 jours en formation, 3 jours en entreprise.

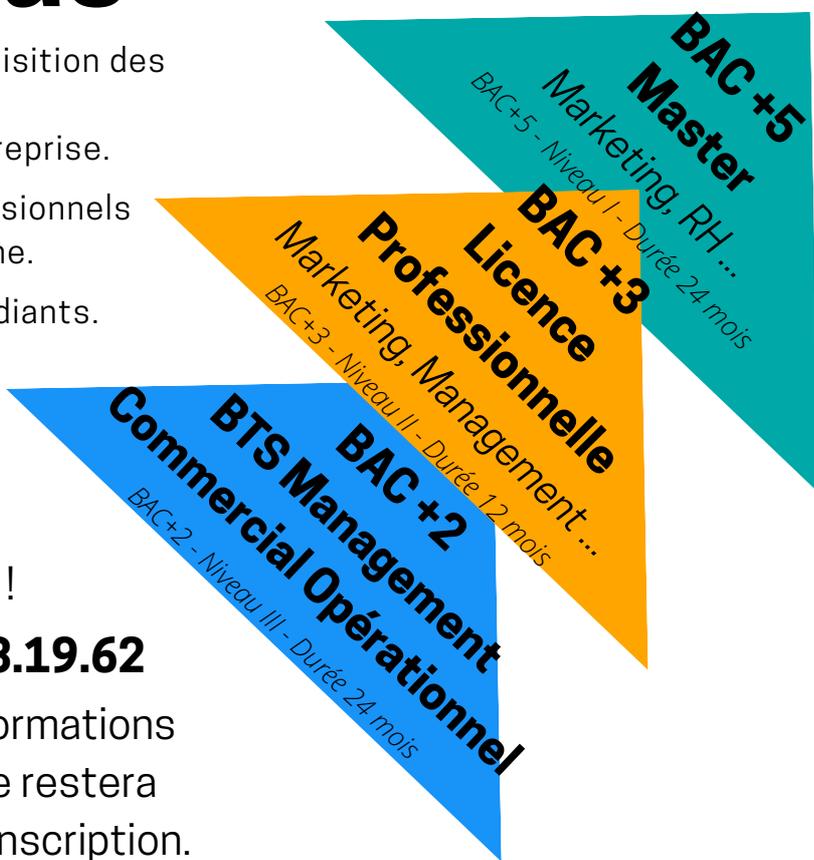
Tes formateurs sont tous des professionnels expérimentés dans leur domaine.

Les classes sont limitées à 15 étudiants.

Décroche ton téléphone !

Abdesslam TALBI : 06.51.48.19.62

Nous te donnerons toutes les informations concernant le BTS MCO et il ne te restera plus qu'à compléter ton dossier d'inscription.



Tu veux nous rencontrer, échanger sur ton avenir, améliorer ton CV ou ta lettre de motivation, t'entraîner pour de futurs entretiens ?

LES ATELIERS DU SAMEDI
sont faits pour toi !

Inscriptions : **Emmanuelle MICHEL : 06.99.24.21.49**



**EXPERT
BUSINESS
FORMATIONS**

Forme ton Avenir !

BTS Management Commercial Opérationnel

BAC+2

BAC +3

BAC +5

Épreuves	Unité	Coef	Forme	Durée
E1 Culture générale et expression	U1	3		
E11 Culture générale et expression écrite	U11	1.5	CCF Ponctuelle écrite	4h 2h
E12 Culture générale et expression orale	U12	1.5	CCF	Non définie
E2 Communication en langue vivante étrangère	U2	3		
E21 Compréhension de l'écrit et expression écrite	U21	1,5	Ponctuelle écrite	2h
E22 Compréhension de l'oral, production orale en continu et en interaction	U22	1,5	CCF	20 min (* 20 min)
E3 Culture économique, juridique et managériale	U3	3	Ponctuelle écrite	4h
E4 Développement de la relation client et vente conseil et Animation, dynamisation de l'offre commerciale	U4	6		
E41 Développement de la relation client et vente conseil	U41	3	CCF	
E42 Animation, dynamisation de l'offre commerciale	U42	3	CCF	
E5 Gestion opérationnelle	U5	3	Ponctuelle écrite	3h
E6 Management de l'équipe commerciale	U6	3	CCF	
EF3 Entrepreneuriat	UF3		Ponctuelle Orale	20 mn

*Nous sommes
habilités au CCF*

Si vous n'obtenez pas votre BTS en deux ans, toutes les compétences ayant obtenues plus de 10 aux examens seront malgré tout acquises

*Tu as peur de ne pas
avoir le niveau ?*



La classe passerelle est destinée aux bacheliers professionnels de l'année. D'une durée d'une année scolaire, elle vise la consolidation des acquis afin de permettre à ces élèves de réussir leurs études supérieures au regard des attendus des différentes spécialités de STS.

La classe passerelle ne constitue pas une année de préparation du BTS mais une année de préparation à l'entrée en STS.

À titre exceptionnel, les bacheliers technologiques souhaitant s'orienter vers une STS peuvent en bénéficier.

Et après



Licences professionnelles, Bachelor,
Ecoles de vente, Ecoles de
communication, Ecoles de commerce
... et le marché du travail

Forme ton Avenir !

**EXPERT
BUSINESS
FORMATIONS**



**Taux d'obtention
académiques**

2023

Scolaire : 82.2 %

Apprentissage : 72.3%

Résultats du centre

2 candidats présentés :

50 % de réussite